



Arista Networks, protagonista nel mercato TLC.

Arista Networks, l'azienda californiana leader nelle soluzioni di rete "**cloud software-driven**", prosegue la sua costante crescita di fatturato (+ 25% nel 2022 rispetto al 2021) e, conseguentemente, di quote di mercato.

Uno dei molti motivi di questo successo, è anche dovuto alla vasta serie di prodotti in grado di coprire le esigenze che, **partendo dalla media impresa**, si ampliano fino a soluzioni ad alte prestazioni per datacenter, ambienti cloud computing e grandi aziende di telecomunicazioni.

Un secondo motivo, decisamente rilevante, è quello di utilizzare, su tutta la sua gamma di prodotti, **il medesimo sistema operativo (EOS)**, che permette la scalabilità, ed evidenti risparmi e tempi ridotti sulle nuove implementazioni, manutenzioni ordinarie e straordinarie, e sulla formazione del personale tecnico.

Come accennato, un mercato che trova in Arista un partner di primo livello, grazie alla elevata innovazione e alla capacità di operare in ambiti particolarmente complessi ed in costate evoluzione, come quello delle **Telecomunicazioni**.

Aziende come AT&T, Verizon, T-Mobile, Deutsche Telekom, Sky, sono soltanto alcune che adottano soluzioni Arista Networks nella loro infrastruttura.

Ma, ed è proprio una notizia recente, anche operatori TLC di dimensioni minori ma ugualmente importanti.

E' il caso della "**Spark New Zealand**" che fornisce servizi mobili a banda larga e servizi cloud, ai suoi clienti in Nuova Zelanda.

Essa infatti ha scelto le soluzioni di rete di Arista Networks per servire i clienti mobili voce&dati, e supportare l'implementazione della **rete 5G e "l'edge computer"**.

I criteri di scelta sono quelli che caratterizzano Arista Networks, ovvero flessibilità, affidabilità e scalabilità.

La rete cloud privata, è stata sviluppata utilizzando **Arista 7050Xswitch**, la serie **Arista 7358X4** per 100GbE e 400GbE per carichi di lavoro ad alta intensità di dati e ad alte prestazioni, e la piattaforma **Arista 7280R** per connettere i datacenter. Tutto viene gestito tramite **Arista CloudVision®**, una soluzione per l'orchestrazione dei carichi di lavoro a livello di rete e l'automazione del flusso di lavoro.

Arista Networks in Italia

Presente in Italia dal 2009, Arista Networks vanta anche nel nostro Paese, una clientela particolarmente attenta a quello che il mercato offre in termini di **soluzioni di contenuto innovativo**, volgendo lo sguardo verso aziende che hanno la peculiarità, per DNA, di conoscere e immaginare lo sviluppo delle reti, la loro sempre maggiore interattività, oltre che fornire **gradi di sicurezza estremamente elevati**. A tal proposito [a questo link](#) si può confrontare il CVE (Common Vulnerabilities and Exposures) degli apparati Arista Networks rispetto ad aziende dello stesso mercato.

Se Arista Networks in Italia lavora con aziende come: Mediobanca, Allianz, IBM, Fastweb, Lepida, RaiWay, Sky Italia, non tralascia quello **il mercato che caratterizza l'Italia, ovvero le PMI**.

Per queste importanti realtà, Arista Networks mette a disposizione una serie di apparati, ad esempio la **serie 7xx**, che mantenendo invariate le caratteristiche indicate precedentemente, si adatta non solo alle dimensioni aziendali attuali, ma è pronta a crescere con loro in un'ottica win-win.

IPnext & Arista Networks

IPnext s.r.l. è da tempo un **Partner Certificato** Arista Networks.

Tra i motivi per cui IPnext ha fatto questa scelta, c'è una identica visione relativa all'evolversi del mercato, che richiede prodotti che siano un passo avanti rispetto al momento presente e relativamente prossimo, ma che presentino anche dei contenuti ingegneristici, in linea con quelle che sono le richieste dei **responsabili IT, dei CTO e dei CISO**.

In questo, e lo dimostrano anche i dati **Gartner**, Arista Networks rispetta completamente una filosofia che è, da sempre, anche quella di IPnext.

Per quanto riguarda le soluzioni Arista, **IPnext è in grado proporre un percorso completo** di servizio, che spazia, in modo modulare, dall'analisi delle esigenze aziendali, da svolgersi insieme insieme allo staff tecnico del cliente, per proseguire con la fornitura degli apparati, le loro configurazioni, ed arrivare a tutte le fasi necessarie per la messa in produzione. Inoltre può fare **formazione**, base e avanzata, al personale che sarà addetto alla gestione, oppure IPnext stessa, può prendersi in carico le fasi di gestione, manutenzione, ecc.

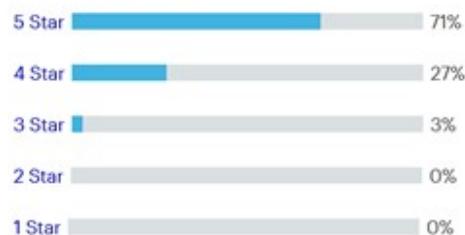
Tutte queste attività possono essere svolte da IPnext anche per nome e conto del cliente, laddove desideri operare direttamente su una propria clientela, o voglia integrare i propri servizi con quelli offerti dalla soluzione Arista e IPnext.

Arista Networks Ratings Overview

4.7 ★★★★★ 112 Ratings (All Time)

94% Would Recommend

Rating Distribution



Distribution based on 112 ratings ⓘ

Customer Experience



Fonte: <https://www.gartner.com/reviews/market/data-center-and-cloud-networking/vendor/arista-center>

Link

- [Arista Networking](#) [Portfolio Prodotti]
- [Sito IPnext](#)
- [IPnext](#) [Soluzioni Arista per PMI e Servizi IPnext]
- Per contattarci: info@ipnext.it

#Arista #Networking #TLC #SparkleNewZealand #IPnext